

# 以事工伙伴为导向的筹款

2017使者校园同工退修会



**Michelle Li**

# 校园同工筹款培训

金磊

基督使者協會發展部

# 聖經中對於籌款的教導

- **民数记** 18:20-21 耶和华对亚伦说，你在以色列人的境内不可有产业，在他们中间也不可有分。我就是你的分，是你的产业。凡以色列中出产的十分之一，我已赐给利未的子孙为业。因他们所办的是会幕的事，所以赐给他们为酬他们的劳。
- **哥林多前书** 9:13-14 你们岂不知为圣事劳碌的，就吃殿中的物吗？伺候祭坛的，就分领坛上的物吗？主也是这样命定，叫传福音的靠着福音养生。

# 主耶稣侍奉的榜样

- **路加福音**8:3又有希律的家宰苦撒的妻子约亚拿，并苏撒拿，和好些别的妇女，都是用自己的财物供给耶稣和门徒。
- **马太福音**10:10行路不要带口袋，不要带两件褂子，也不要带鞋和拐杖。因为**工人得饮食，是应当的。**
- **路加福音**10:7因为**工人得工价，是应当的。**

# 保罗侍奉的榜样

- **腓利比书**4:15-20腓立比人哪，你们也知道我初传福音，离了马其顿的时候，论到授受的事，除了你们以外，并没有别的教会供给我。就是我在帖撒罗尼迦，你们也一次两次的，打发人供给我的需用。我并不求什么馈送，所求的就是你们的果子渐渐增多，归在你们的账上。但我样样都有，并且有余。我已经充足，因我从以巴弗提受了你们的馈送，当作极美的香气，为神所收纳所喜悦的祭物。我的神必照他荣耀的丰富，在基督耶稣里，使你们一切所需用的都充足。愿荣耀归给我们的父神，直到永永远远。阿们。

# 保罗侍奉的榜样

- **使徒行传**18:1-3

保罗来到哥林多，和亚居拉百基拉夫妇一起制造帐篷。

- **哥林多后书**11:7-10

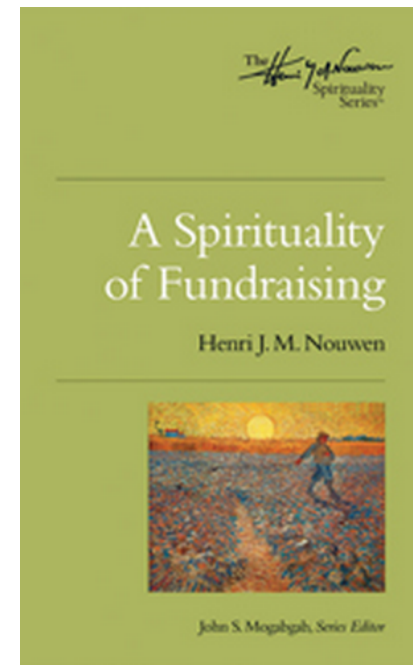
保罗没有接受哥林多教会的供给。

# 小结

- **从圣经教导的角度，工人得工价是理所当然的事情。教会根据传道人和宣教士所做的工给予相应的报酬和支持，传道人和宣教士接受，双方都是合乎圣经的教导。至于传道人和宣教士接受报酬后怎样处理，这是他们个人的事。如果教会懂得恩待传道人，而传道人和宣教士又不是为了钱而事奉，这样双方就蒙神喜悦。**

# 正确认识筹款

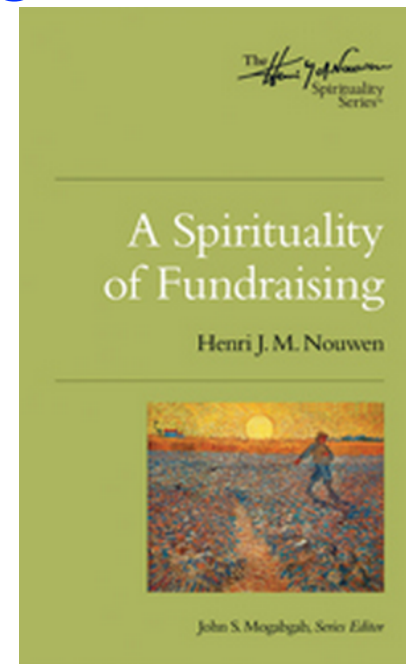
- **“Fundraising is first and foremost a form of ministry.”**
- **“Fundraising is as spiritual as giving a sermon, entering a time of prayer, visiting the sick, or feeding the hungry.”**





# 正确认识筹款

- “Fundraising is proclaiming what we believe in such a way that **we offer other people an opportunity to participate with us in our vision and mission.**”



# 建立事工伙伴的理念

**“Raise support for your missionary work and build a partner team for a life time of ministry together.”**

PARTNERS  
FOR  
**LIFE!**



Raise support for your missionary work and build a partner team for a lifetime of ministry together!

JEFF MCLINDEN  
WITH BARRY MCLEISH

# 供给与被供给的关系

供给者与  
被供给者  
patronage



事工伙伴关系  
Ministry  
partnership

# 腓利比教会与保罗的例子

- **腓利比书** 1:1-5 基督耶稣的仆人保罗，和提摩太，写信给凡住腓立比，在基督耶稣里的众圣徒，和诸位监督，诸位执事。愿恩惠平安，从神我们的父，并主耶稣基督，归与你们。我每逢想念你们，就感谢我的神。（每逢为你们众人祈求的时候，常是欢欢喜喜地祈求）因为从头一天直到如今，**你们是同心合意地兴旺福音。**
- ESV v4-5: In all my prayers for all of you, I always pray with joy because of **your partnership in the Gospel** from the first day until now.

# 事工伙伴关系意味着？

- **筹款的焦点**不在于你作为传道的人是否值得别人支助，也不在于你去否有能力说服别人。
- 筹款是一个**管道**，使与我们有不同恩赐与呼召的人可以参与到神所关注的大使命上。
- 筹款过程可以**验证**神是否对我们有全职服侍的呼召。
- 当你仰赖神去筹款时，你与神的关系会有长进，**信心会被操练**。

# 以事工伙伴为导向的筹款

- 当你筹款时，也就是与福音伙伴建立个人关系，同时也建立一个支持团队来托住你的事工。
- 筹款为你的福音伙伴提供一个有永恒价值的投资机会。神应许凡奉献支助圣工的都要得耶何华满满的祝福（参玛三10，腓四17，路六38 和林后九6）

# 如何實踐

- **改變我們的觀念**：這是一段彼此祝福的旅程。
- 代禱信：不只是彙報事工果效，也分享自己的屬靈得著、神的作為。為着支持者的益處著想。
- 平時的溝通：分享靈脩心得，轉發文章、諮詢，邀請代禱事項，記住對方家庭的需要，
- 特別的經歷：為着特定的事工活動發動禱告支持、分享之後的經歷、安排探訪、給他們直接參與你事工的機會。

# 实践的步奏

## 1. 祷告

- 确知上帝信实和丰富的属性；
- 把你的需要带到上帝的面前，祈求他亲自去感动那些有能力奉献的人；
- 确知上帝会满足你的经济需要；

2. 列出可能的支持者名单——以祷告的心列出你的名单（在这里请不要排除那些看似不可能的人）



# 实践的步奏

## 3. 安排见面或其他方式沟通----

- 分享你的个人见证：如何信主？为什么上帝感动你服侍？你的事工重点？
- 告诉他你目前的经济需要（个人生活及事工费用）；
- 请他为你的侍奉及经济需要代祷；
- 挑战他如果有感动可以在经济方面来支持你；和他约定一个日子，并请他在那之前给你答复。

# 实践的步奏

## 4. 祷告-----

- 继续为着这些上帝放在你周围的人来感谢神，求神使用他们与你一起同工。

## 5. 跟进-----

- 联系之前你已经挑战过的人，询问他们的决定。
- 如果他没有这样的感动或能力，仍然请他继续为你来祷告。（也可以请他为你介绍其他的人）

# 实践的步奏

## 6.管理-----

- 列出答应支持的名单以及认捐的金额。（可以考虑使用专门的管理软件，例如TNT MPD）
- 按时写代祷信与事工进展报告；
- 与使者总部联络，及时更新你的财务状况。

# 拦阻你筹款的可能因素及解决办法

可能因素	解决办法
缺少可联络的对象	请每一位你接触过的人替你介绍其他人
害怕——就是没法去拨电话	祷告！——有勇气。提醒自己，你实际上是在给他们一个机会直接参与事工。
多次联络都找不到	找出他最合适的时间。 (面谈，打电话而不要发短信)
支持者可能没有积极正面的反应	不灰心，信靠神会负责结果和供应你所需要的

# 筹款信

- 准备一个自我及事工介绍的brochure，包括以下内容（自我介绍、事工异象及策略、服侍机构简介、简单的回应方式）
- 例子：

# 当面会谈

好的方面	坏的例子
成为异象传递者	简单分享自己的需要而已
展现你对事工的热爱与热情	显得被动、没有喜乐
对人的关心	以自我为中心
对神有信心	过分敏感对方的反应
故事与数据之间的平衡	误解对方所需要的信息

# 小工具

- 善用社交媒體：更方便與支持者保持雙向溝通的平台（Blog, facebook, personal website, 微信.....）
- MPD TNT：管理你的支持者工具
- Calendar：每個月定一天為寫作日，專門寫事工回顧、代禱信、靈脩心得、給支持者的個人聯絡。

# 总结

- Aim High, Start Low and last long: 我们都需要不断被神自己的应许和异象所更新，让我们不害怕眼前的缺乏。
- Take one step at a time 设立实际可执行的节奏：
  - 联络120人，寻求是否能成为我的事工伙伴，
  - 100人的代祷团队定期收我的代祷信，
  - 40人每月固定支持我，
  - 全额筹集所需资金，以便供应家庭需要，专心事工，



# 总结

- Managing money is ministry 管理钱财也是事工。
- Vision driven instead of need driven 以异象为导向。
- 不是我们在向别人要钱，而是神希望把钱用在需要的地方。
- 我们是一座桥，链接失丧的禾场与教会。
- 相信你的支持者会因着这段伙伴关系而蒙福。